

# 高付加価値取引の拡大を目指すセミナー

各企業におかれましては、日々より付加価値の高い経営をめざし事業に邁進しておられることと存じます。その策のひとつとして、従来のお取引先に加え、あらたな販路を切り開いていくことが考えられます。今回のセミナーは、貴社の利点を最大限に引き出し、「脱・価格競争、脱・下請け」のアプローチで、これからの展望を発見していただくことを目的として開催するものです。

8月4日(木)に開催される商談会に向けて是非本セミナーをご活用ください。

## セミナー実施要綱

- 【日時】 平成23年7月8日(金)午後1時30分～4時
- 【場所】 堺市産業振興センター 4階 セミナー室4
- 【定員】 80名(申込み多数の場合は先着順とさせていただきます)
- 【参加費】 無料
- 【主催】 堺ものづくり競争力強化推進協議会  
<http://sakai-mono.jp/>

## セミナー内容

- 第1部 『大手中堅企業への提案営業のコツ』**  
～高利益取引を拡大する「考え方」と「テクニック」～  
午後1時30分～午後2時45分  
講師:小林 弘茂氏(㈱事業参謀 代表取締役)
- 1 的確に伝わらない&価格競争に巻き込まれる理由
  - 2 「大手中堅企業への提案」の正しい考え方
  - 3 高利益取引を拡大する提案営業プロセスとテクニック
  - 4 「取引拡大商談会」の位置付けとポイント

- 第2部 事例企業講演 「脱下請け成功企業に学ぶ」**  
午後2時45分～午後3時30分  
講師:岩崎 基造氏(㈱イワサキ 専務取締役)
- 1 「企業概要」と「提案型営業の背景・取組み」の紹介
  - 2 「大手製造業への提案プレゼンテーション」の実演

- 第3部 「堺ものづくり取引拡大商談会2011」の概要説明会**  
午後3時30分～午後4時



## 問い合わせ先

- 【問合せ】 (財)堺市産業振興センター:小松、西浦  
〒591-8025 堺市北区長曾根町183-5  
電話 072-255-6700 ファックス 072-255-1185  
URL <http://www.sakai-ipc.jp/>
- 【申込方法】 下記の参加申込書に必要事項を記入し、ファックスにてご返送下さい。

**堺ものづくり競争力強化推進協議会** <http://sakai-mono.jp/>  
 会員 :堺市、堺商工会議所、堺市産業振興センター  
 特別会員:三菱東京UFJ銀行、りそな銀行、池田泉州銀行、紀陽銀行、大阪信用金庫、尼崎信用金庫、  
 大阪市信用金庫、近畿大阪銀行、南都銀行、フューチャーベンチャーキャピタル、商工中金、  
 日本政策金融公庫、さかい新事業創造センター  
 オブザーバ:近畿経済産業局、中小企業基盤整備機構近畿支部

## 【堺ものづくり取引拡大商談会2011】

皆様からご好評いただいている企画!!  
今年も開催します!!  
大手、中堅メーカーからの  
受注拡大のBIGチャンス!!

参加無料

- 【日時】 平成23年8月4日(木)  
午前10時～午後5時
- 【場所】 堺商工会議所 2階大会議室
- 【出展企業数】 15社予定
- 【主催】 堺ものづくり競争力強化推進協議会  
公式サイト:<http://www.sakaicci.or.jp/syodan2011>

### 【講師紹介】

㈱事業参謀  
代表取締役 小林 弘茂氏  
日立造船㈱技術研究所を経て、  
コンサルティング会社のマネー  
ジャー職として、約10年間に  
渡って大手～中堅製造業の  
収益改善を支援してきた。  
2009年に㈱事業参謀を設立。  
現在、月刊誌「工場管理」にて連載執筆中。



### ㈱イワサキ

専務取締役 岩崎 基造氏  
同社は、「良質な設計力と生産力」を強みとして事業  
経営を行っている金属加工メーカーである。そのモノ  
づくり力をアピールした営業活動により、大手企業を  
はじめとする新規顧客を開拓している。



(財)堺市産業振興センター 行

『高付加価値取引の拡大を目指すセミナー』

参加申込書

ファックス番号 072-255-1185

貴社名 :				
氏名	部署・役職名	所在地(連絡先)	お電話番号	ファックス番号
本セミナーをどこでお知りになりましたか?(Oで囲んで下さい)				
ホームページ	メールマガジン	FAX	その他( )	

※受講票は送付いたしません。当日は会場へ直接お越しください。

※お申込みに際し、ご提供いただきました個人情報は、当セミナーへのお申込みの確認及び当協議会が行うセミナーなどのご案内に利用させていただく場合がございます。